# ENTRER EN CONTACT AVEC AISANCE

Cette formation va vous donner les clés pour entrer en contact avec aisance et instaurer des échanges de qualité dès les premiers instants. Fondée sur des méthodes éprouvées, elle répond au besoin croissant des entreprises de disposer de collaborateurs capables d'instaurer rapidement la confiance, d'adapter leur communication et de favoriser la collaboration — un véritable atout stratégique.


**ELEVAE FORMATION**

06.62.51.26.86

contact@elevae-formation.fr

www.elevae-formation.fr


**PUBLIC**

Toute personne ayant l'envie de développer ses compétences en communication

**DUREE**

2 jours / 14 heures

**PREREQUIS**

aucun

**NIVEAU D'EXPERTISE**

Fondamentaux

**METHODES PEDAGOGIQUES**

- Dispositif de formation structuré autour du transfert des compétences
- Acquisition des compétences opérationnelles par la pratique et l'expérimentation
- Alternance des méthodes et outils pédagogiques pour permettre engagement, apprentissage et transfert
- Formation favorisant l'engagement du participant pour un meilleur ancrage des enseignements

**TARIF**

1428 euros *

## OBJECTIFS PEDAGOGIQUES

- Créer une première impression positive et engageante
- Développer une écoute active et une meilleure compréhension de l'autre
- Adapter son style de communication pour convaincre
- Susciter l'action et assurer l'adhésion

## CONTENU DE LA FORMATION

**réer une première impression positive et engageante**

- Identifier les éléments clés d'une première impression réussie
- Expérimenter et mettre en pratique les techniques pour capter l'attention dès les premiers instants.
- Concevoir et appliquer votre propre rituel d'entrée en contact professionnelle.

**Développer une écoute active et une meilleure compréhension de l'autre**

- Employer des questions ouvertes et reformuler pour enrichir l'échange.
- Reconnaître et analyser les canaux sensoriels (VAK) et les profils de personnalité.
- Adapter votre écoute et vos réponses pour instaurer une communication fluide et efficace.

**Adapter son style de communication pour convaincre**

- Choisir l'approche de communication la plus pertinente selon le contexte et le profil de votre interlocuteur.
- Construire un message clair, percutant et mémorable.
- Ajuster votre discours en fonction des réactions et feedbacks reçus.

**Susciter l'action et transférer les acquis en situation réelle**

- Appliquer la méthode SIC pour ajuster votre communication en continu.
- Formuler un appel à l'action clair, motivant.
- Intégrer l'ensemble des techniques et transférer dans des situations professionnelles existantes.

ELEVAE FORMATION